



ಮಾತ್ರ.

ಉಳಿತಾಯದ ಹಣ ಸಾಕಷ್ಟಿದ್ದರೆ ರಿಸ್ಕ್ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವ ಸಾಮಧ್ಯವೂ ಜಾಸ್ತಿಯಾಗುತ್ತೇ. ಇದು ಅವರ ಗಳಿಕೆಯ ಮೇಲೂ ಪರಿಹಾಮ ಬೀರುತ್ತೇ. ಕೈಲಿ ಕಾಸಿದ್ದರೆ ಒಮ್ಮೆ ಕಳಿದುಕೊಂಡ ಹಣವನ್ನು ಮತ್ತೊಮ್ಮೆ ಗಳಿಸುವುದು ಕುಶನ್ ಹೀರಿಯದ್ದು ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳಬಹುದು. ಆದರೆ ಉಳಿತಾಯದ ಹಣ ಸಾಕಷ್ಟು ಇಲ್ಲದವರು ಮಾರುಕಟ್ಟೀಗೆ ಬಂದಾಗ ಅಕ್ಕಣ ವಿಕ್ರಿಕೆಯಿಂದ ಪ್ರತಿಹಣ್ಣಿಯನ್ನು ಇಡುತ್ತೇ. ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವ ಒಂದೇ ಒಂದು ತನ್ನ ನಿರ್ಧಾರವು ನಮನ್ನು ಮತ್ತೆಂದೂ ಮಾರುಕಟ್ಟೀಗೆ ಬಾರದಂಥ ಮನಸ್ಸಿತಿ ತಂದುಬಿಡುಹುದು.

ವೇರುಹೇಳಿಯಲ್ಲಿ ವಹಿವಾಟಿ ನಡೆಸಲು ಬರುವವರಿಗೆ ನಮನ್ನು ತಾಳಿಕೊಳ್ಳುವ ಸಾಮಧ್ಯದಂತೆ ಲಾಭವನ್ನು ಸಹಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ ಸಾಮಧ್ಯವೂ ಬೇಕು. ‘ವರ್ಷದ ಹಿಂದೆ 100 ರೂಪಾಯಿಗೆ ಕೊಂಡ ವೇರು 6 ತಿಂಗಳ ಹಿಂದೆ 50 ರೂಪಾಯಿಗೆ ಬೆಂಧಿತ್ತು. ಆದರೆ 3 ತಿಂಗಳ ಹಿಂದೆ 110ಕ್ಕೆ ಬಂತು ಕೊಟ್ಟಬೇಕೇ’ ಎಂದವರಿಗೆ, ಅದೇ ವೇರು ಈಗ 250 ರೂಪಾಯಿಯ ವಹಿವಾಟಿ ನಡೆಸುತ್ತಿರುವ ಬಗ್ಗೆ ಅರ್ಥವ ಹೀಡಿತ್ತು. ನಮನ್ನು ಕ್ಯಾರಿ ಫಾವಾರ್ಡ್ ಮಾಡಿವಾಡಿ ಬೇಸತ್ತು ಮನಸ್ಸು ಅಕಲು ಬೆಲೆ ಕಂಡಾಗಲೇ ಲಾಭ ಬುದಂತೆ ಸಂಭೂತಿ ಮಾರುವ ಬ್ರಹ್ಮದ ತರುತ್ತದೆ. ಇದನ್ನು ಸಹಿಸಿಕೊಂಡರೆ ಬಿಂಡಿತ ಲಾಭ ಕಾಣಬಹುದು. ಆದರೆ ಅಂಥ ವ್ಯವಧಾನವೂ ನಮ್ಮ ಸ್ವಭಾವವನ್ನೇ ಅಧರಿಸಿರುತ್ತದೆ.

ವೇರುಹೇಳಿಯ ರಮ್ಮ ಕಥೆಗಳನ್ನೇ ಕೇಳುವವರಿಗೆ ಅದು ತಂದೊಡ್ಡುವ ಮಾನಸಿಕ ಬ್ರಹ್ಮದ ಮತ್ತು ನಡವಳಿಕೆಗಳ ಮೇಲೆ ಉಂಟುಮಾಡುವ ದುಷ್ಪರಿಹಾಮಗಳೂ ತಿಳಿರಬೇಕು. ತೀರ್ಣಿಂಗ್ ಮಾಡುವ ಬಹುತೇಕರು ನಿಧೆಗೆಟ್ಟ ಕಣ್ಣಗಳಿಂದಿಗೆ ತಲೆನೊಷ್ಟು ಘನ್ಯತ್ವಿರುತ್ತಾರೆ. ಎಂಥಣ್ಣೆ ಮುಖ್ಯ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮಗಳಿಂದರೂ, ಮಹಿಳೆಗಳ ಗಾಳಿಪಟ ಹಾರಿಸುತ್ತಿರುತ್ತಾರೂ ಇವರು ಮಾತ್ರ ಮೊಬೈಲ್ ಪರದೆಯ ಮೇಲೆ ನೆಟ್‌ಗಣ್ಣ ಇರಿಸಿಕೊಂಡಿರುತ್ತಾರೆ. ಜನರೋಂದಿಗೆ ಸರಿಯಾಗಿ ಬೇರೆತು ಮಾತನಾಡುವದಿಲ್ಲ.

ನಮಗೆ ಪೂರ್ವಕ್ಕಿರುವ ಸಿಂಗಪುರ, ಹಾಗೂ ಕಾಂಗ್, ಜಪಾನ್ ಹೇಗೆಗಳ ವಹಿವಾಟಿ ಮುಗಿದ ನಂತರ ನಮ್ಮ ದೇಶದಲ್ಲಿ ವಹಿವಾಟಿ ಆರಂಭವಾಗುತ್ತದೆ. ನಮಲ್ಲಿ ವಹಿವಾಟಿ ಒಂದು ಹಂತಕ್ಕೆ ಬರುವ ಹೆಚ್ಚಿಗೆ ಪರೋಪ್ಯ ಮಾರುಕಟ್ಟಿಗಳು, ಅದಾದ ನಂತರ ಅವೇಕದ ವೇರುಹೇಳಿ ವಹಿವಾಟಿಗೆ ತೆರೆದುಕೊಳ್ಳತ್ತದೆ. ಜಾಗತಿಕರಾದ ಈ ಕಾಲಘಟ್ಟದಲ್ಲಿ ಪ್ರತಿ ದೇಶದ ವಿದ್ಯುಮಾನಗಳು ಮತ್ತೊಂದು ದೇಶದ ವಹಿವಾಟನ ಮೇಲೆ ಪರಿಹಾಮ ಬೇರುವದರಿಂದ ತೀರ್ಣರ್ಗಳು ನಿಧೆಗೆಟ್ಟ ವಿವಿ ದೇಶಗಳ ಹೇಳಿಗಳನ್ನು ಗಮನಿಸುವುದು ಸಹಜ ಎಂಬುದೆ ಆಗಿರುತ್ತದೆ.

‘ನಾನು ನ್ನೆ ಮಾಡರೆ ಮಾರು ದಿನ ಸತತವಾಗಿ ಕಂಪ್ಯೂಟರ್ ಸ್ಕ್ರೀನ್ ನೋಡುತ್ತಾ ಇರಬಲ್ಲೋ’ ಎಂದು

ತುಮಕೂರಿನ ತೀರ್ಣರ್ ಒಬ್ಬರು ಹೆಮ್ಮೆಯಿಂದ ಹೇಳಿದ್ದರು. ಅವರು ತೆಗೆದುಹೊಳ್ಳತ್ತಿದ್ದ ರಿಸ್ಕ್ ನೋಡುವವರು ಅಯ್ಯೋಪಾಪ ಎನ್ನವಂತೆ ಇರುತ್ತಿತ್ತು.

ಟೆಕ್ನಿಕಲ್ ಗ್ರಾಫಿಕ್ಸ್ ಅಥವ್ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವ, ದೇಶ-ವಿದೇಶಗಳ ಪ್ರಚಲಿತ ವಿದ್ಯುಮಾನಗಳನ್ನು ಅರಿತು ತರ್ಕಣಿಕೆ ಸೂಕ್ತ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಹೊಳ್ಳುವ, ಹಣಕಾಸಿನ ವಿಚಾರದಲ್ಲಿ ಶಿಸ್ತ ಮತ್ತು ಸಂಯೋ ಪಾಲಿಸುವ ಸಾಮಧ್ಯವಿದ್ದರೆ ಟ್ರೈಡಿಂಗ್ ನಿಮಗೆ ಒಳಿಯಬಹುದು. ಆದರೆ ಹಚ್ಚಿ ಒತ್ತಡ ತಡೆಯಲಾರೆ, ಪ್ರತಿದಿನ ಪ್ರತಿಕೆ ಓದುವಷ್ಟು ಸಮಯ ನಾಗಿಲ್ಲ, ಮಾರುಕಟ್ಟೀ ವಿದ್ಯುಮಾನಗಳನ್ನು ಗಮನಿಸಲಾರೆ ಎನ್ನುವ ಪರಿಸ್ಥಿತಿ ನಿಮ್ಮಾದಿದ್ದರೆ ದಳಾಳಿಗಳ ನೇರವಿಂದ ದೀಘಕಾಲಿಕ ಹಾಡಿಕೆಯ ಬಗ್ಗೆ ಆಲೋಚಿಸಿ.

ನಮ್ಮ ಸ್ವಭಾವ ನಮಗೇ ಅರಿವಾಗಲು ಸಮಯಬೇಕು. ಅಂಥ ಅರಿವು ಮಾಡುವವರಿಗೆ ತಾಳ್ಳೆಯಿಂದ ವ್ಯವಹಿಸುವುದು ಜಾಣತನ. ನೇಮ್ಮದಿ

ಕಿತ್ತುಕೊಳ್ಳುವವನ್ನು ರಿಸ್ಕ್ ಏಕೆ ತೆಗೆದುಹೊಳ್ಳಬೇಕು?

ಜೇರುಹೇಳಿ ಎಣ್ಣತ್ತಾ? ಬೀಳುತ್ತಾ?

ಮಾರ್ಚ್ ತಿಂಗಳ ಮಹಾ ಕುಹಿತದ ನಂತರ ವೇರುಹೇಳಿ ಶೈಪ್ಪುವಾಗಿ ಚೇತರಿಸಿಕೊಂಡಿತು. ಆ ಕುಹಿತ ಮತ್ತು ಶೈಪ್ಪುಗಳಿರು ತೆಗೆದುಹೊಳ್ಳುವ ಹಾಸದಾಗಿ ಮಾರುಕಟ್ಟೀ ಪ್ರವೇಶಿಸಲು, ಡಿಮಾಂಡ್ ಶಾತ್ಮ ತೆರೆದು ಮರೆತ್ತಿದ್ದವರು ಸಕ್ರಿಯರಾಗಲು ಕಾರಣವಾಯಿತು.

‘ಫೇರುಹೇಳಿಯ ಈ ಮುಸ್ದೆಗೊ ದೇಶದ ಆರ್ಥಿಕ ವಿದ್ಯುಮಾನಗಳಿಗೂ ತಾಳ್ಳೆಯಲ್ಲಿವಲ್ಲ. ಇದು ಸಡಿಲ ಪಾಯದ ಮೇಲೆ ನಿತ ಸೌಧ. ಶೈಪ್ಪು ಕುಹಿತದಬ್ಜಿತ್ತೆ’ ಎನ್ನವುದು ಇದಿಗೆ ದೊಡ್ಡ ದಿನಿಯಲ್ಲಿ ಕೇಳಬರುತ್ತಿರುವ ಮಾತ್ರ.

‘ಕೊಟ್ಟಿದ್ದು’ ನಂತರದ ಪರಿಸ್ಥಿತಿಯಲ್ಲಿ ಬಹುತೇಕ ಕಂಪನಿಗಳ ಆರ್ಥಿಕ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಅನುಭವಿಸುತ್ತಿವೆ. ವಸೂಲಾಗದ ಸಾಲದ ಭಿತ್ತಿ ಬಾಂಡಿಗಳು ವಲಯದ ಅಂತರ್ಯಾದಲ್ಲಿದೆ. ಒಷ್ಣ ಮತ್ತು ರೈಲುಗಳ

ಶಿಸ್ತ ರೂಡಿಸಿಕೊಳ್ಳು

ಅತ್ಯುತ್ತಮ ಕಂಪನಿಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ, ಯೋಗ್ಯ ಬೆಲೆ ಕಂಡುಹೊಂಡು ನಿಯಮಿತವಾಗಿ ಖರೀದಿಸುವುದು ಉತ್ತಮ ವಿಧಾನ. ವಿವಿಧ ಕ್ಷೇತ್ರಗಳಲ್ಲಿ ಸುಭಾಷ್ಯವಾಗಿರುವ 10ರಿಂದ 20 ಕಂಪನಿಗಳ ಪಕ್ಷಿ ಮಾಡಿಕೊಂಡು ಪ್ರಯೋಜಿಸಿದರೆ ಕೇಲವು ಪರ್ಫೆಗಳ ಹೊತ್ತಿಗೆ ಆರ್ಕಫ್ರೆ ಹಾಡಿಕೆ ಗುಣ ನಿರ್ಮಾಣವಾಗುತ್ತದೆ. ಏರಿದಾಗ ಮಾರುಲು, ಇಳಿದಾಗ ಖರೀದಿಸಲು ಹಿಂಜರಿಯಬಾರದು. ಬಂಡವಾಳಕ್ಕೆ ಮೋನೆವಾಗದಂತೆ ಎಚ್ಚರವಹಿಸಬೇಕು.

ಕೇವಲ ತಾಂತ್ರಿಕ ಅಂಶಗಳನ್ನಿಂದ ಗಮನಿಸಿ ಖರೀದಿ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಹೊಳ್ಳುವುದು ಹಾಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ಶೈಯಸ್ಸಲ್. ಕಂಪನಿಗಳ ಬಲ, ಮಾನ್ಯೇಜ್‌ಮೆಂಟ್ ಮತ್ತು ವಹಿವಾಟಿ ವಿಧಾನದ ಅರಿವು ಆರ್ಥಿಸಿಯಿರು ಹಾಡಿಕೆ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಹೊಳ್ಳಬೇಕು.

-ಕೆ.ಬಿ. ಕೃಪಾಲ್, ಝೇರ್ ಬ್ರೋಕರ್

