

ಅಧ್ಯಯನ ಮಾಡಿ, ಅವರುಗಳಲ್ಲಿ ಹಣ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಬೇಕೆಂಬೆಂಬುದನ್ನು ವೃತ್ತಿಪರವಾಗಿ ತೇಮಾನಿಸುತ್ತಾರೆ. ಮೂಚುವಲ್ಲ ಫಂಡ್ ಮೂಲಕ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿದವನಿಗೆ, ಫಂಡ್ ನಿರ್ವಾಹಕನ ವೃತ್ತಿಪರತೆಯ ಪ್ರಯೋಜನ ನೇರವಾಗಿ ದಕ್ಷತೆಯನ್ನು ನೀಡಿಕೊಂಡಿರುತ್ತಾರೆ.

ಬ್ಲೂಚಿಪ್ ಕಂಪನಿಗಳಲ್ಲಿ ಹಣ ತೊಡಗಿಸುವ ಒಂದು ಫಂಡ್ ಕಳೆದ ಬದುವರ್ವಾಗಳ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟು ₹ 111 ರಷ್ಟು ಲಾಭ ತಂದುಕೊಂಡಿದೆ.



ಇದೇ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ಸಣ್ಣ ಕಂಪನಿಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವ ಒಂದು ಫಂಡ್ ₹ 161 ರಷ್ಟು ಲಾಭ ತಂದುಕೊಂಡಿದೆ. ಹೂಡಿಕೆ ಹೇಳಿದಂತೆ, ಬ್ಲೂಚಿಪ್ ಕಂಪನಿಗಳ ಹೇರುಗಳಲ್ಲಿಯೂ, ಸಣ್ಣ ಕಂಪನಿಗಳ ಹೇರುಗಳಲ್ಲಿಯೂ ಅವರುಗಳಿಗೆ ಆದ ಪ್ರಯೋಜನಗಳು, ಅವಾಯಗಳು ಇಂಥೀ ಇರುತ್ತವೆ ಬ್ಲೂಚಿಪ್ ಕಂಪನಿಗಳು, ಸಣ್ಣ ಕಂಪನಿಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಲು ಪ್ರತ್ಯೇಕ ಮೂಚುವಲ್ಲ ಫಂಡ್‌ಗಳು ಇರುವಂತೆಯೇ ಮದ್ದತ್ತ, ದೊಡ್ಡ - ಹೀಗೆ ಬೇರೆ ಬೇರೆ ವರಗಳಿಗೆ ಸೇರುವ ಕಂಪನಿಗಳಲ್ಲಿ ಹಣ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಲಿಕ್ಕೆಂದೇ ರೂಪ್ಸೆಗೊಂಡಿರುವ ಮೂಚುವಲ್ಲ ಫಂಡ್‌ಗಳು ಇವೆ.

ಪ್ರತಿನಿತ್ಯ ಬೇರೆ ಬೇರೆ ವೃತ್ತಿಗಳಲ್ಲಿ ತೊಡಗಿಸಿಕೊಂಡಿರುವ, ಹೂಡಿಕೆಯಲ್ಲಿ ಆಸಕ್ತಿ ಇರುವ ವೃತ್ತಿಗೆ ನೂರಿಂಟು ಕಂಪನಿಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಅಧ್ಯಯನ ಮಾಡುತ್ತ ಕುಳಿತಿರುವುದು ಆಗಿದ ಕೆಲಸ ಎಂದಾದರೆ, ಆ ಕೆಲಸವನ್ನು ಮೂಚುವಲ್ಲ ಫಂಡ್ ನಿರ್ವಾಹಕ ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತಾನೆ. ಅದಕ್ಕಾಗಿ ಒಂದಿಷ್ಟು ಶ್ರುತಿಯನ್ನು ಪಡೆಯುತ್ತಾನೆ. ಮೂಚುವಲ್ಲ ಫಂಡ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವ ಆಸಕ್ತಿ ಇರುವ ನಾರಾಯ ಮಂದಿಲಿಯಂದ, ಅವರ ಸಾಮಾಜಿಕ್ಕೆ ಅನುಗುಣವಾಗಿ ಹಣವನ್ನು ಸಂಗ್ರಹಿಸಿ, ಆ ಹಣವನ್ನು ಫಂಡ್‌ನ ಉಳ್ಳಿಶಕ್ಕೆ ಅನುಗುಣವಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುತ್ತಾನೆ. ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಲು ಒಂದಿಷ್ಟು ಹಣ ಇದೆ. ಆದರೆ, ಈ ಹಣವನ್ನು ಯಾವ ಕಂಪನಿಯಲ್ಲಿ ಎಷ್ಟು ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ತೊಡಗಿಸಬೇಕು ಎಂಬುದು ಗೊತ್ತಾಗುತ್ತಿಲ್ಲ ಎನ್ನುವವರಿಗೆ ಕೂಡ ಮೂಚುವಲ್ಲ ಫಂಡ್‌ಗಳು ಒಂದು ಉತ್ತರ. ಫಂಡ್‌ನ ನಿರ್ವಾಹಕ, ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಂದ ಸಂಗ್ರಹಿಸಿದ ಮೊತ್ತವನ್ನು ವೃತ್ತಿಪರವಾಗಿ ಬೇರೆ ಬೇರೆ ಕಂಪನಿಗಳಲ್ಲಿ ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಹಣಕೆ ಮಾಡುತ್ತಾನೆ. ಆತನ ಉಳ್ಳಿಶ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ನವ್ವಾಗುವ ಸಾಧ್ಯತೆಯನ್ನು ಅದಮ್ಮಮಟ್ಟಿಗೆ ತಗ್ಗಿಸಬೇಕು, ಲಾಭ ಸಿಗುವ ಸಾಧ್ಯತೆಯನ್ನು ಸಾಧ್ಯವಾದದ್ವೀ ಮಟ್ಟಿಗೆ ಹೆಚ್ಚಿಸಬೇಕು ಎಂಬುದೇ ಆಗಿರುತ್ತದೆ.

ಸಾರ್ಕೋಪೋನ್ ಮತ್ತು ಇಂಟರ್ನೆಟ್ ಸಂಪರ್ಕ ಹೊಂದಿರುವ ವೃತ್ತಿಗೆ ಡಿ-ಮ್ಯಾಚ್ ಖಾತೆ ತೆರೆಯುವುದು ಈಗ ಬಹಳ ಸುಲಭ. ಮನೆಯಲ್ಲೇ ಕುಳಿತು ಖಾತೆ ತೆರೆಯುವ ಸೊಲ್ವಿಂಗ್‌ನ್ನು ಹಲವು ಬ್ಲೌಕೇರ್ಜ್ ಕಂಪನಿಗಳು ಒದಗಿಸುತ್ತಿವೆ. ಆದರೆ, ಹೇರುಗಳಲ್ಲಿ ನೇರವಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದು ಖಾತೆ ತೆರೆದಮ್ಮೆ ಸುಲಭದ ಕೆಲಸ ಅಲ್ಲ. ಡಿಸ್ಟ್ರಿಂಟ್ ಬ್ಲೌಕೇರ್ಜ್ ಕಂಪನಿಯೆಂದರೆ ಆಪ್ಲೋಡ್ ಮೂಲಕ ಡಿ-ಮ್ಯಾಚ್ ಖಾತೆ ಆರಂಭಿಸಿದ್ದ ವಿಶ್ವಾಸ್ (ಹೆಸರು ಬದಲಾಯಿಸಲಾಗಿದೆ) ಹೂಡಿಕೆ ಪಯಣದ ಆರಂಭದ ದಿನಗಳಲ್ಲಿ, ಕಂಪನಿಯೊಂದರ ರೂ 10 ಮೌಲ್ಯದ ಹೇರುಗಳನ್ನು ಖರ್ಚಿಸಿದ್ದರು. ಕೆಲವೇ

ದಿನಗಳಲ್ಲಿ ಈ ಹೇರಿನ ಮೌಲ್ಯವು ₹ 20 ರಷ್ಟು ಖರ್ಚಿಸಿದ್ದಿತು. ಆ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ವಿಶ್ವಾಸ್ ಆ ಹೇರುಗಳನ್ನು ಮಾರಾಟ ಮಾಡಬೇಕಿತ್ತು. ಹೇರು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಹೂಡಿಕೆಯಲ್ಲಿ, ಯಾವಾಗ ಏಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಬೇಕು ಎಂಬುದನ್ನು ತೀಳಿರಬೇಕಿರುವುದೂ ಅವೇ ಮುಖ್ಯ. ಆದರೆ, ₹ 20 ರಷ್ಟು ಲಾಭ ಕಂಡ ವಿಶ್ವಾಸ್ ಅವರಿಗೆ ಆ ಹೇರು ಮಾರಾಟ ಮಾಡಲು ಮನಸ್ಸಾಗಿಲ್ಲ. ಇನ್ನೊಂದಿಷ್ಟು ಲಾಭ ಬರಬಹುದು ಎಂಬ ಆಸ್ಯಾಯಿದ ಕುಳಿತರು. ನಂತರದ ಕೆಲವು ದಿನಗಳಲ್ಲಿ ಅದೇ ಹೇರಿನ ಮೌಲ್ಯವು ಖಸಿತದ ಹಾದಿ ಹಿಡಿಯಿತು. ನಂತರ ಒಂದು ದಿನ ಅವರು ಲಾಭವೂ ಇಲ್ಲದ ನಷ್ಟವೂ ಇಲ್ಲದ ಮಟ್ಟಂದಲ್ಲಿ ಅದೇ ಹೇರುಗಳನ್ನು ಮಾರಾಟ ಮಾಡಿದರು.

ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಖರ್ಚಿತಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಹೆಚ್ಚೇನೂ ಗೊತ್ತಿರದಿದ್ದ ವಿಶ್ವಾಸ್ ಅವರು ತಮ್ಮ ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಮೂಚುವಲ್ಲ ಫಂಡ್ ಕಂಪನಿಗಳ ಮೂಲಕ ಮಾಡಿದ್ದಿರ್ದರೆ, ಯಾವ ಹೂಡಿಕೆಯಿಂದ ಯಾವ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ನಿರ್ಗಮಿಸಬೇಕು ಎಂಬುದನ್ನು ಮೂಚುವಲ್ಲ ಫಂಡ್ ನಿರ್ವಾಹಕ ತೇಮಾನಿಸುತ್ತಿದ್ದು. ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನೇ ವೃತ್ತಿಯಾಗಿಸಿಕೊಂಡಿರುವ ಫಂಡ್ ನಿರ್ವಾಹಕರು, ಹೂಡಿಕೆಯ ಹಣವನ್ನು ಸಾಮಾನ್ಯ ಸಣ್ಣ ಹೂಡಿಕೆವಾರಿಗಿಂತ ಬೆಂಜಾಗಿ ನಿಭಾಯಿಸುವ ಸಾಧ್ಯತೆಗಳು ಹೆಚ್ಚು. ಅವರ ವೃತ್ತಿ ಕೌಶಲವು ಹೂಡಿಕೆದಾರರ ಹಣವನ್ನು ಕಾಪಾಡುತ್ತದೆ. ಅಲ್ಲದೆ, ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಇತಿಹಿತಿಯಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚು ಲಾಭ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ಸಿಗುವಂತೆ ನೋಡಿಕೊಂಡುತ್ತದೆ. ಹೇರು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಹೊಸಾಗಿ, ನೇರವಾಗಿ ಪ್ರವೇಶ ಮಾಡುವವರಿಗೆ 'ಯಾವ ಮೂಚುವಲ್ಲ ಫಂಡ್‌ಗೆ ಯಾವ ಕಂಪನಿಯಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚು ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಗಮನಿಸಿ. ಅವರು ಹೆಚ್ಚಿಚ್ಚು ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿರುವ ಹೇರುಗಳು ಹೆಚ್ಚಿಸಿಕೊಂಡುವ ಸಾಧ್ಯತೆ ತನ್ನ ಹೆಚ್ಚಿಸಿದರೆ.

ನೇರವಾಗಿ ಹೇರುಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಹಾಗೂ ಮೂಚುವಲ್ಲ ಫಂಡ್‌ಗಳ ಮೂಲಕ ಹೇರುಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ನಡುವೆ, ಕೆಲವರಿಗೆ ಬಹುಮುಖ್ಯ ಅನ್ವಯಿಸುವ ವೃತ್ತಾಸ್ಪಾಂದು ಇದೆ. ಒಂದಿಷ್ಟು ಜನರ ಬಳಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಲು ದೊಡ್ಡ ಹೊತ್ತೆ ಇರಬಹುದು. ಆದರೆ ಹಲವರ ಬಳಿ ಅಂತಹ ಹೊತ್ತೆ ಇಲ್ಲದಿರಬಹುದು. ₹ 100 ರಷ್ಟು ಕಿಷ್ಟ ಮೊತ್ತ ಇಟ್ಟುಕೊಂಡೂ ಹಲವು ಕಂಪನಿಗಳ ಹೇರುಗಳಲ್ಲಿ ಹಣ ತೊಡಗಿಸುವ ಅವಕಾಶವನ್ನು ಕೆಲವು ಫಂಡ್‌ಗಳು ಈಗಿ ಬಹಳ ಸುಲಭ ಬಳಿಸುತ್ತಿವೆ. ಆದರೆ, ಹೇರುಗಳಲ್ಲಿ ನೇರವಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದು ಖಾತೆ ತೆರೆದಮ್ಮೆ ಸುಲಭದ ಕೆಲಸ ಅಲ್ಲ. ಡಿಸ್ಟ್ರಿಂಟ್ ಬ್ಲೌಕೇರ್ಜ್ ಕಂಪನಿಯೆಂದರೆ ಆಪ್ಲೋಡ್ ಮೂಲಕ ಡಿ-ಮ್ಯಾಚ್ ಖಾತೆ ಆರಂಭಿಸಿದ್ದ ವಿಶ್ವಾಸ್ (ಹೆಸರು ಬದಲಾಯಿಸಲಾಗಿದೆ) ಹೂಡಿಕೆ ಪಯಣದ ಆರಂಭದ ದಿನಗಳಲ್ಲಿ, ಕಂಪನಿಯೊಂದರ ರೂ 10 ಮೌಲ್ಯದ ಹೇರುಗಳನ್ನು ಖರ್ಚಿಸಿದ್ದರು. ಕೆಲವೇ

ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆ: feedback@sudha.co.in